PRESSEMITTEILUNG



1 | 3

DJE: VIERFACHE VERSTÄRKUNG IM SALES

Pullach im Isartal, 6. Juli 2021 – Die DJE Kapital AG (DJE) erweitert ihr Vertriebsteam um vier Kollegen: Als Sales Director Wholesale and Retail verstärken Halis Dalkilic (30) und Matthias Ernst (31) seit 1. Juli den deutschen Vertrieb. Ab 1. August wird Mariano Weiler (36) in gleicher Position das Vertriebsteam ergänzen. Dalkilic, Ernst und Weiler sind für die Betreuung der Vertriebspartner im Wholesale- und Retail-Bereich zuständig. Sie berichten an Florian Barber, Head of Sales bei DJE. Dalkilic verantwortet fortan die Region Mitte-Südwest und Ernst die Region West, während Weiler ab August für die Region Nord zuständig sein wird. Darüber hinaus ergänzt Mike Bischler (28) als Account Manager seit 1. Juni das Team Institutional Clients – mit speziellem Fokus auf ESG-Reporting. Er berichtet an Julian Müller, Bereichsleiter für das institutionelle Geschäft.

Halis Dalkilic war zuletzt als Senior Berater Private Banking für die Deutsche Bank AG und zuvor als Individualkundenbetreuer bei der Volksbank eG Mosbach tätig, wo er jeweils für die ganzheitliche Beratung von Private Banking-Kunden zuständig war. Er besitzt einen Masterabschluss in Business Management/Finance und ist zertifizierter Financial Planner (CFP).

Matthias Ernst ist Diplom-Bankbetriebswirt sowie zertifizierter Vertriebstrainer und war zuletzt als Vertriebsberater für Investmentfonds bei Union Investment sowie der VerbundVolksbank OWL eG tätig. Zu seinen Aufgaben zählten Inhouse-Schulungen, Markteinschätzungen und deren vertriebliche Umsetzung. Davor war er Individualkundenberater und stellvertretender Regionalleiter der Sparkasse Paderborn-Detmold.

Mariano Weiler ist gelernter Bankkaufmann und war zuletzt bei Union Investment als Vertriebsdirektor im Fondsvertrieb tätig. Er verantwortete die Vertriebsplanung, -implementierung und das -controlling mit den Key Account Genossenschaftsbanken in Niedersachsen. Davor war er als Vertriebsberater Investmentfonds in der

PRESSEMITTEILUNG



2 | 3

genossenschaftlichen FinanzGruppe und als Teamleiter für Vertriebstrainings im Mobilen Vertrieb der Deutschen Bank AG tätig.

Florian Barber, Head of Sales bei DJE, sagt: "Wir freuen uns sehr, dass wir mit Halis Dalkilic, Matthias Ernst und Mariano Weiler den Vertrieb im Bereich Wholesale und Retail gezielt weiter verstärken können. Alle drei Kollegen verfügen über jahrelange Erfahrung und kennen die Bedürfnisse unserer Kunden sehr gut. Durch die regionale Zuordnung sind sie noch näher an spezifischen Kundengruppen und können ihre Expertisen bedarfsgerecht einsetzen."

Mike Bischler, die Verstärkung im Team Institutional Clients, ist bereits seit Anfang 2021 für DJE tätig und arbeitete zunächst als Analyst im Researchteam. Davor war Bischler als Portfoliomanager für ESG-Fondsstrategien in der Vermögensverwaltung der NOVETHOS Financial Partners GmbH tätig. In dieser Rolle war er für die Selektion der ESG-Fonds sowie für die fortlaufende Überwachung und Umsetzung der Investmentstrategie zuständig. Bischler hält zudem einen Bachelor of Science in Volkswirtschaftslehre.

Julian Müller, Bereichsleiter für das institutionelle Geschäft, ergänzt: "Mit seiner Schnittstellenfunktion und Fokus auf ESG-Reporting ist Mike Bischler eine wertvolle Ergänzung für unser Team. Aufgrund der fortlaufenden Integration von Nachhaltigkeitskriterien in unseren Investmentprozess sowie der zunehmenden regulatorischen Anforderungen ist es wichtig, unsere Kompetenz in diesem Bereich weiter auszubauen."

Über die Dr. Jens Ehrhardt Gruppe

Die DJE Kapital AG ist seit 45 Jahren als unabhängige Vermögensverwaltung am Kapitalmarkt aktiv. Das Unternehmen aus Pullach bei München verwaltet mit über 160 Mitarbeitern (davon rund 25 Fondsmanager und Analysten) aktuell über 15,9 Milliarden Euro (Stand: 31.05.2021) in den Bereichen individuelle Vermögensverwaltung, institutionelles Asset Management sowie Publikumsfonds. Zudem bietet die DJE Kapital

PRESSEMITTEILUNG



3 | 3

AG seit 2017 mit Solidvest eine einzeltitelbasierte Online-Vermögensverwaltung an – als digitale Lösung im Rahmen aktiv gemanagter Depots. Das Online-Konzept basiert auf den breiten Kompetenzen in Vermögensverwaltung und Anlagestrategie der DJE Kapital AG – und ermöglicht ein diversifiziertes Portfolio nach individuellem Rendite-Risiko-Profil mit persönlichen Themenschwerpunkten im Aktienbereich. Vorstandsvorsitzender ist Dr. Jens Ehrhardt, sein Stellvertreter Dr. Jan Ehrhardt. Kern des Anlageprozesses und aller Investmententscheidungen ist die FMM-Methode (fundamental, monetär, markttechnisch), welche auf dem hauseigenen, unabhängigen Research basiert. Der Anspruch der DJE Kapital AG ist, ihren Kunden weitsichtige Kapitalmarktexpertise in allen Marktphasen zu bieten.

Unternehmenskontakt

Simone Ausfelder +49 (0)89 790453-661 simone.ausfelder@dje.de

Pressekontakt

Instinctif Partners
Johannes Zenner // Selina Pappers
+49 (0)69 133 896-21 // +49 (0)69 133 896-17
johannes.zenner@instinctif.com // selina.pappers@instinctif.com